



THE WEEKLY NEWS OF FUTTSU CITY

ROTARY INTERNATIONAL DISTRICT 2790 ORGANIZED : Nov.20.1991

2021~2022年度 第2790地区

ガバナー 梶原 等(千葉RC) 第5グループガバナー補佐 鈴木 荘一(君津RC)

富津シティRC 会長 宮崎 晴幸 幹事 和田 充敏 SAA 阿部 信一

Rotary 

国際ロータリー第2790地区
富津シティロータリークラブ
創立 1991/11/20 RI
承認 1992/1/13

例会場: 日本製鉄技術開発本部(富津クラブ)千葉県富津市新富 20-1 例会日: 毎週水曜日12:30~13:30 最終18:00~19:00

通算 1385 例会 2021年 11月 17日 (水)

【点鐘】立石会員 (宮崎会長代理)

【ロータリーソング】ソングリーダー: 渡辺会員

ロータリーソング/ 奉仕の理想



【会長挨拶】立石会員 (宮崎会長代理)



皆さんこんばんは。

先週はロータリー研修に和田幹事と秋山会員と立石会員で行って参りました。

今思えば研修会は少し前までオンライン型式でしたが、

感染対策を講じての開催が出来る迄に回復してきた事を踏まえれば少しずつコロナ前の日常を取り戻しつつあると実感致しました。

研修の講師は友好クラブであります川崎マリーンRC 鈴木慎二郎様が努めて下さりました。我々が日頃より行っている寄付行為についてがテーマでした。

寄付をして終わりではなく、寄付をした後にそのお金がどの様に使われているのか、また、その後に自分達クラブにどの様に生かせるのかを説明されておりました。

本日は会員増強拡大がテーマです。

我々のクラブも少数で運営しており役職者や1人1人の負担が非常に大きいのも理解しております。とは言え会員増強を図らなければいつまでも負担の軽減が図れません。

ですからみんなでこの課題に対処していきましょう。

本日の例会も宜しくお願い致します。

【幹事報告】和田幹事



・2021年11月12日 第5グループ「ロータリー情報研修会」

YouTube 視聴のお知らせ。 <https://www.youtube.com/watch?v=O3WD60dZJ14>

・2021-2022 RYLA セミナーのお知らせ

【結婚・誕生】: なし

【委員会報告】：30周年記念事業実行委員会：渡邊会員

24日の桜の植樹について

当日は昼食を済ませた後植樹作業をおこないます

小雨決行です作業出来る人は遠藤会員の指示に従い作業を行います。

当日宜しくお願いいたします。



【例会プログラム/会員増強炉辺会談】 会員増強・拡大委員会：栗坂委員長



本日は会員増強・拡大委員会の担当例会です。

会員拡大の目標として、今年度は最低1名増、今後5年で3名増を掲げました。そうした中で、今回、「入会候補者リスト」に、具体的な候補者と今後の勧誘活動計画を記載頂きましたこと、改めて感謝申し上げます。今日の例会でも、有効な勧誘方法について色々アイデアを頂き、具体的な活動内容を議論したいと思っておりますのでよろしくお願いします。

1. ロータリー活動を分かりやすく紹介する勧誘用ツール

・勧誘用パンフレットの作成（→HP+新会員オリエンテーション用冊子をベース）+身近なロータリアンの素晴らしい活動紹介（ex.）立石会員（立石煙火製造所）「ロータリーの友 2021年3月号」

2. 入会候補者の例会・奉仕活動へのトライアル参加

- ・地元の著名な方（市長、警察署長、消防署長等）や会員企業活動紹介などの卓話が開催される例会への参加
→ ロータリーに参加することで有益な情報・知識が得られることを認識頂く。
- ・奉仕活動への参加
→ RCの合同奉仕活動（ex. 海岸清掃）などに参加してもらうことで、ロータリー活動による地域への貢献を認識頂く。
- ・夜間例会（+懇親会）や野外例会への参加
酒肴を交えた懇親会、スポーツ観戦（ex. かずさマジックのオープン戦@君津球場、都市対抗野球@東京ドーム）への参加（コロナが落ち着くことを祈念）
→ ロータリーに参加することで、業務上知り合うことのできない方々と交流を図ることができる、様々な業種の会員が集まっているからこそその体験ができることを認識頂く。

3. 企業訪問時の勧誘

- ・企業訪問時にロータリー活動をPR→ 特に何を語れば興味を持ってもらえるのか？
- ・各企業において、地域ともいかに発展するか、いかに地域に貢献するかが課題になっているが、ロータリーの活動自体が地域貢献につながっていることをPRすべき

4. その他

- ・退会された方の再加入の可能性は？
- ・より魅力あるロータリーにするには？（←魅力が無ければせっかく入っても定着しない）→ 著名な方の卓話を開催できないか？
- ・各社のトピックス紹介、会員自身の自己紹介&近況紹介を卓話で定期的実施できないか？



- ・（一方で、）定例活動が負担になっていないか？削減する余地は？
- ・新入会員にも一定の役割（委員長や委員）を担ってもらう必要がある中で、それぞれの役割の業務運営マニュアルは整備されているか？
- ・その他、複数の会員企業と仕事上の関係のある候補者もおり、そうした会員が協力して勧誘するのが有効では？

色々アイデアを頂き、ありがとうございました。こうして各会員自らが入会候補者を宣言頂いたことで、入会に向けた勧誘活動を頑張ろう、という気になったと思います。

「今年度にまずは1名増、5年間で3名増」の目標に向けて、会員一丸となって頑張っていきましょう！



【ニコニコ BOX】：なし

【出席報告】クラブ管理運営委員会：立石会員

| 区分 | 会員数 | 出席 | 欠席 | Make up | 出席率 |
|-----------|-----|----|----|---------|-----|
| 今回(11/17) | 12 | 10 | 2 | 2 | 84% |
| 前回(11/10) | 12 | 10 | 2 | 0 | 84% |

